



Handelsvertreter für Glaslacke bundesweit.

Zur Ergänzung und Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen technischen Verkäufer für Glaslacke (Hohlglas, Dekorglas).

Ihr Aufgabengebiet

- Ausbau des Kundenstands
- Fachlich kompetente sowie serviceorientierte Kundenbetreuung und –Akquisition

Sie bringen mit

- Erfahrung und Erfolge im Vertrieb Anwendungstechnik, idealerweise im Bereich der Glaslacke (Hohlglas, Dekorglas)
- Kaufmännische Kenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten
- Gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohes Engagement und unternehmerisches Verständnis

Wir bieten

- Ein starkes und wettbewerbsfähiges Produktsortiment
- Umfangreiche Unterstützung in Technik und Vertrieb
- Attraktives und leistungsbezogenes Provisionssystem

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch per E-Mail, an:

DE REM Lacke Farben GmbH, Hofer Str. 3, 95152 Selbitz, z. Hd. Herr Winter, winter@derem.de

Aktuell haben wir folgende Stelle noch zu besetzen:

- Handelsvertreter Industrielacke bundesweit
- Handelsvertreter Pigmentpräparationen (Farbpastenasten) bundesweit